



SPECIALISTA ds. EKSPORTU

OPIS STANOWISKA:

- nawiązywanie i utrzymywanie kontaktów handlowych z klientami na rynkach zagranicznych,
- stałe poszukiwanie nowych zagranicznych partnerów handlowych,
- bezpośrednia obsługa kluczowych klientów firmy (negocjowanie warunków współpracy oraz nadzór nad realizacją zamówień),
- przygotowywanie odpowiedniej dokumentacji handlowej (w tym niezbędnych certyfikatów),
- udział w targach i innych wydarzeniach branżowych.
- tworzenie ofert handlowych,
- planowanie i kształtowanie rozwoju sprzedaży eksportowej ,
- inicjowanie nowych kontaktów handlowych
- dbanie o budowanie trwałych relacji z klientami
- analiza konkurencji i przygotowywanie rekomendacji dla nowych kierunków ekspansji

WYMAGANIA:

- doświadczenie na stanowisku handlowym w branży mięsnej – min. 3 lata – warunek konieczny,
- doświadczenie w sprzedaży eksportowej mięsa czerwonego lub białego,
- odpowiedzialność i samodzielność w działaniu,
- gotowość do częstych podróży służbowych,
- swoboda w prowadzeniu prezentacji handlowych,
- umiejętność skutecznego negocjowania,
- prawo jazdy kat. B.
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego w mowie i w piśmie
- preferowane wykształcenie wyższe

OFERUJEMY:

- zatrudnienie w motywacyjnym systemie wynagradzania (wynagrodzenie stałe + premia)
- zatrudnienie w ramach umowy o pracę w stabilnej firmie
- bogaty pakiet socjalny – prywatna opieka medyczna, pakiet sportowy, pakiet szkoleń
- otwarte i wspierające środowisko

CV prosimy przesyłać na adres: sekretariat@kabanos.biz.pl, tel: 18 26 119 19