



## MANAGER SKLEPÓW FIRMOWYCH

OSOBA ZATRUDNIONA NA TYM STANOWISKU BĘDZIE ODPOWIEDZIALNA:

- za realizację budżetu sprzedaży,
- kontrolę i analizę wyników sprzedaży,
- kontrolowanie i ocenianie pracy podległych pracowników, rozwijanie ich kompetencji oraz motywowanie,
- nadzór nad przestrzeganiem standardów sieci,
- utrzymanie najwyższych standardów w zakresie obsługi klienta, wyglądu i aranżacji sklepów,

OCZEKIWANIA:

- minimum 2-3 letnie doświadczenie w sprzedaży i zarządzaniu,
- bardzo dobra, praktyczna znajomość zagadnień związanych ze sprzedażą detaliczną i zarządzaniem sklepami,
- umiejętności analizy danych sprzedażowych i wyciągania na ich podstawie wniosków,
- bardzo dobra znajomość technik sprzedażowych wraz z umiejętnościami negocjacyjnymi,
- umiejętność organizacji pracy własnej i podległych pracowników,
- dobra znajomość obsługi komputera (pakiet MS Office),
- prawo jazdy kat. B.

OFERUJEMY:

- pracę w firmie o ugruntowanej i stabilnej pozycji rynkowej,

CV prosimy przesyłać na adres: [sekretariat@kabanos.biz.pl](mailto:sekretariat@kabanos.biz.pl), tel: 18 26 119 19